

Договор комиссии.



Продажа принятых на комиссию товаров предполагает реализацию товаров, принадлежащих другим лицам, от своего имени и за вознаграждение. Продавец по такому

договору является комиссионером.

С 1 января 2021 года перестали действовать Правила комиссионной торговли №569, которые ранее регулировали правоотношения сторон по договору комиссии.

Согласно действующему законодательству по договору комиссии одна сторона (комиссионер) обязуется по поручению другой стороны (комитента) за вознаграждение совершить одну или несколько сделок от своего имени, но за счет комитента.

Задачей комиссионера является поиск покупателя и реализация товара, принятого на комиссию. Покупатель рассчитывается с комиссионером, а комиссионер передает деньги за товары комитенту. Вознаграждение комиссионеру выплачивают наличными или безналично, перечисляют всю сумму после сделки или сначала переводят аванс.

❗ Если комиссионер работает напрямую с потребителями (неважно, с комитентом или конечным покупателем), он обязан соблюдать все требования **Закона Российской Федерации «О защите прав потребителей»** — и по условиям договоров комиссии на реализацию товара и купли-продажи, и по ответственности за сделку, и по информированию клиентов.

Исполнив поручение по продаже товара, комиссионер обязан представить комитенту отчет и передать ему все полученное по договору комиссии. Комитент, имеющий возражения по отчету, должен сообщить о них комиссионеру в течение тридцати дней со дня получения отчета, если соглашением сторон не установлен иной срок (статья 999 Гражданского кодекса РФ).



Поскольку в законодательстве не установлен четкий срок, в течение которого продавец должен перечислить владельцу вещи денежную сумму, полученную в результате ее реализации, исходя из правовой позиции, судов обязанность по перечислению комитенту сумм, полученных от третьих лиц, возникает у комиссионера непосредственно в момент получения указанных сумм и подлежит исполнению в разумный срок, если иное не установлено договором комиссии.

Из положений действующего законодательства следует, что если срок исполнения обязательства не установлен, то он составляет 7 дней со дня предъявления требования.

Комиссионный магазин отвечает перед клиентом за утерю и повреждение вещей, переданных на реализацию. Отменить в договоре эту обязанность нельзя, поскольку она закреплена в ст. 998 Гражданского кодекса РФ.



Клиент вправе в любое время отказаться от исполнения договора комиссии, отменив данное поручение на реализацию товара. А представитель комиссионного магазина вправе потребовать возмещение убытков за отмену договора комиссии на реализацию товара.